

まずは、ご相談ください（無料）

会社のリーダーとして、従業員や家族、経営者仲間にも弱音を吐けない事もあると思います。
何でも受け止めますので、お気軽にご相談ください。

何度でも
相談OK
（無料）

チャット個別相談（無料）



ZOOM個別相談（無料）



今なら、ご相談頂いた方、全員に“**非売品の特別特典**”をプレゼント

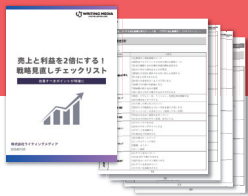
特典 01 御社の強みを分析します！
「未来への経営診断レポート」作成

御社の現状を11ジャンルの経営観点から徹底分析し、強み・改善点・戦略の方向性が一目でわかる16ページの特別レポートをお届けします。



特典 02 売上と利益を2倍にする！
戦略見直しチェックリスト集

理念・商品・顧客対応の3分野から、売上と利益を改善する突破口を発見。
経営の盲点を明らかにする実践的リストです。



特典 03 人生と経営がワクワクする！
未来戦略チェックリスト集

社長の願望を軸に、理念・事業計画を言語化し、
全社一丸となれる未来戦略を描くフレームワークが手に入ります。



特典 04 すぐに使える！
「1～100億」規模別 成長ロードマップ

1億・10億・100億へと成長するために必要な戦略・仕組み・組織を明確化。
経営の迷いをなくす地図として活用できます。



解決までの流れ

先着 15社 限定

当社のサポート体制の都合上、先着15社限定で募集を終了とさせていただきます。
そのため、ちょっとでもご興味がありましたら、まずは無料相談をして、効果を実感してみてください。

①LINEで
日程調整

まずは右記QRコード
から日程を選択して
ください。



②個別相談（無料）

御社の分析結果に基づいて、
今後、何をやるべきかを
提案させていただきます。

③アクションプラン実行

今の状況で優先的に
出来る事から着手して、
現状の売上を改善致します。

感謝されるサービスで、“素敵”な世界へ！

株式会社ライティングメディア 東京都大田区山王2-5-6 SANN0 BRIDGE 1F

年商1億→100億へのロードマップ

中小企業 経営者様へ

社長の分身が

今の売上を“**何倍にも**”します！

0円でつくれる

社長の分身



中小企業 経営者のよくある悩み

利益 残らない



利益構造が不明確で、売上が増えても手元資金が減っていく。原価や固定費、人的コストの見直し、キャッシュフローの可視化が必要です。数字に強い経営体質を作ることが、安定経営の第一歩です。

優秀な社員 育たない



せっかく採用できて、価値観のミスマッチで早期離職が続出。育成制度や理念共有の仕組みがなければ、人材は定着しません。「共に成長できる会社」に変える必要があります。

経営に専念 できない



すべての判断や実務が社長頼み。気づけば社長が“最大のボトルネック”に。業務の分解、仕組み化、委任体制の整備が不可欠です。理想は、社長が“本来の仕事”に集中できる状態です。

集客 安定しない



紹介頼みや広告任せで、戦略がない状態。商品コンセプト、導線設計、LTVを踏まえた“売れる仕組み”がないと、再現性は生まれません。マーケティングを経営に統合する必要があります。

組織 不安定



日々の忙しさに追われ、会社の“向かう先”を示せていない状態。理念・中期ビジョン・事業戦略を明文化し、組織をひとつにまとめる経営が、離職防止・モチベUPにつながります。

会社の将来 見えない



今の延長線に希望が見えず、なんとなく不安を抱えている。10年後の姿、会社のあり方、経営者としての人生を再設計し、「ワクワクする未来戦略」に切り替える必要があります。

経営者の悩み

当社が解決します！

経営者様の“変化の声”

「社内に“経営の相談役”ができたような安心感です。」(B社)

「悩みがなくなり、夜ぐっすり眠れるようになりました。」(A社)

「売上が160%に伸び、次の展開に踏み出せました。」(N社)

「広告費は変えずに集客が2.4倍に。」(X社)

「採用募集が3倍の応募数になりました。」(K社)

「10年後が言語化できて、今やるべきことが明確になった。」(H社)

SHACHO no BUNSHIN



ができる4つのこと

全業種、年商1～100億までの企業に対応しています。
経営の悩みを解決させて、モヤモヤした心をスッキリさせます。

① 社長の理想の会社を作ります

残りの人生で、成し遂げたいことは何ですか？

やりたいこと、理想のライフスタイル、譲れない価値観。これらを言語化し、**ブレない「経営の軸」**を築くことで、社長自身がワクワクしながら舵を取る組織に変えていきます。単なる売上や利益の追求ではなく、情熱と信念が共感を生み、社員・顧客・社会を巻き込みながら、理想の会社像が実現していきます。社長の分身が、**社長の「本音」と「未来像」**を丁寧に引き出し、人生の主人公として生きるための設計図を共に描きます。



② 売上を何倍にもアップさせます

売上の本質は「**お客様にどれだけ感謝される商品・サービスを提供できたか**」。目先の売上や利益ではなく、社長が本当に成し遂げたいこと、理想の会社像に基づき、商品・サービスに魂を込めて「**本質的な価値**」へと昇華させます。そしてその価値を、戦略的な商品コンセプト・マーケティング・導線設計・アフターフォロー・LTV強化によって広げ、選ばれ続ける仕組みを構築。感謝の連鎖が売上を育て、理想の企業規模。**年商1億から100億規模**への成長を、現実のものにします。

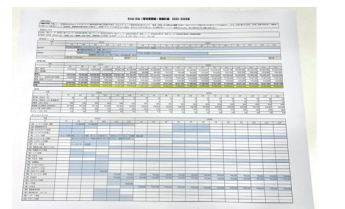


③ 利益を何倍もアップさせます

理想の会社像が明確になれば、そこから逆算して「いま本当に必要な業務の形」が見えてきます。

現状のムリ・ムダ・ムラを徹底的に洗い出し、固定費・人件費・業務フローを見直して、自動化・効率化・シンプル化された仕組みに再構築。さらに、ピンポイントで改善すべき箇所に的確にアプローチすることで、少ないリソースでも高収益を実現できる体制に変えていきます。

理想から設計する経営で、社長自身の迷いをなくし、**利益を自然と何倍にもアップ**させます。



④ 長く続く会社を作ります

AIが進化し、**変化のスピードが加速**するこれからの時代。「売れる商品」も「必要とされるサービス」も、変化させる必要があります。そんな時代でも会社が続くために必要なのは、「**社長の理念**」と「**経営の軸**」を明確にし、それを未来に継承できることです。社長自身が「**どんな人生を送りたいか**」「**どんな価値を社会に残したいか**」を深掘りすることで、時代に合わせて変化しながらも、本質はブレない企業を作ります。**社長の魂を次の世代へ**。商品は変わっても、想いは変わらない。そんな何十年も続く会社を作っていきます。

